

**Bank Gospodarstwa Krajowego** inicjuje i realizuje programy służące wzrostowi ekonomicznemu Polski. W ramach grupy Polskiego Funduszu Rozwoju S.A. współpracuje z innymi instytucjami państwowymi wspierającymi eksport i ekspansję polskich firm: Korporacją Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych, Polską Agencją Informacji i Inwestycji Zagranicznych oraz Polską Agencją Rozwoju Przedsiębiorczości.

Oferta produktowa BGK dla polskich eksporterów jest bardzo szeroka, co pozwala nam elastycznie dostosowywać strukturę finansowania do potrzeb danej transakcji. Żaden bank komercyjny działający w Polsce nie oferuje takiego zakresu wsparcia na rynkach zagranicznych. W finansowaniu eksportu, dla mniejszych projektów stosujemy zazwyczaj formuły pośrednie (np. akredytywy, kredyty bank-to-bank), a dla większych kredyty bezpośrednie (np. kredyt dla nabywcy). Co kluczowe dla polskich firm, praktycznie w każdym wariancie to BGK bierze na siebie ryzyko rozliczenia projektu – polski eksporter jest tu więc beneficjentem środków, a kredytobiorcą podmiot zagraniczny. BGK może finansować transakcje w większości krajów na świecie.

Poza wspieraniem eksportu BGK finansuje kluczowe projekty infrastrukturalne, zarządza programami europejskimi i dystrybuuje środki unijne w skali krajowej i regionalnej. Bank jest operatorem systemów finansowania projektów społecznych, np. premii termomodernizacyjnych, kredytów studenckich na naukę lub na założenie działalności gospodarczej.

BGK ma rating równy ratingowi Polski.

Wykaz atutów i produktów BGK:

- Państwowa własność zapewniająca wiarygodność i stabilność funkcjonowania
- Aktywna postawa polegająca na kreowaniu rozwiązań i ośmielaniu inwestorów
- Mocna pozycja na polskim rynku finansowym
- Współpraca z sektorem publicznym i agendami rządowymi
- Finansowanie nabywców polskich dóbr za granicą (poprzez kredyt dla nabywcy, kredyt dla banku nabywcy)
- Finansowanie projektów ekspansji polskich przedsiębiorstw za granicą

Skontaktuj się z BGK i zapytaj o możliwość nawiązania współpracy:

**Departament Finansowania Handlu Zagranicznego  
(akredytywy, kredyty dla banku nabywcy)**

tel: +48 22 522 92 75

e-mail: dfhz@bgk.pl

**Departament Finansowania Strukturalnego, Zespół Transakcji Eksportowych  
(kredyty dla nabywcy, finansowanie inwestycji / ekspansji)**

tel: +48 22 596 57 91

e-mail: sekretariatDFS@bgk.pl

[www.bgk.pl](http://www.bgk.pl)

adres: Bank Gospodarstwa Krajowego, Al. Jerozolimskie 7, 00-950 Warszawa

# Wsparcie działalności zagranicznej polskich przedsiębiorstw

## Finansowe wspieranie eksportu/ekspansji zagranicznej

Strategicznym zadaniem Banku Gospodarstwa Krajowego jest wsparcie rozwoju polskich przedsiębiorstw na arenie międzynarodowej m.in. w ramach Rządowego Programu Wspierania Eksportu. Wychodząc naprzeciw oczekiwaniom polskich przedsiębiorstw, począwszy od 2015 r. BGK realizuje też strategię wspierania ekspansji zagranicznej polskiego kapitału.

Udzielone przez BGK środki mogą zostać przeznaczone m.in. na:

- realizację krótko-/długoterminowych kontraktów eksportowych,
- realizację projektów zagranicznych,
- zakup spółek i/lub aktywów zagranicznych.

Wsparcie ze strony BGK zapewnia:

- Wspieranie polskich przedsiębiorców na rynkach o podwyższonym ryzyku, pomijanych przez większość banków komercyjnych.
- Indywidualne podejście do potrzeb klienta: parametry finansowania (m.in. tenor, zabezpieczenia) dostosowane do specyfiki każdej transakcji.
- Atrakcyjne warunki cenowe wynikające ze strategii wspierania polskiego eksportu i odzwierciedlające faktyczny koszt kapitału i przejęcia ryzyka.
- Różnorodność struktur finansowania.

## FINASOWANIE EKSPORTU

- **Finansowanie w oparciu o akredytywy**

Podstawowe parametry

<b>Główne cechy</b>	Finansowanie eksportu konsumpcyjnego lub inwestycyjnego, ogranicza ryzyko transakcji, zapewnia płynność.
<b>Typ finansowania</b>	Finansowanie w oparciu o ocenę standingu banku Importera, udzielane na bazie akredytywy dokumentowej.
<b>Maksymalny okres spłaty</b>	2 lata
<b>Dostępne struktury:</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ dyskonto</li><li>▪ potwierdzenie</li><li>▪ postfinansowanie</li></ul>

<b>Waluta finansowania</b>	EUR
----------------------------	-----

■ **Kredyt dla banku nabywcy**

Podstawowe parametry

<b>Typ finansowania</b>	Finansowanie w oparciu o ocenę standing banku Importera
<b>Minimalny okres spłaty</b>	2 lata
<b>Kwota finansowania</b>	Do 85% wartości kontraktu eksportowego, min. 1 mln EUR
<b>Koszt finansowania</b>	Po stronie Importera
<b>Cel</b>	Finansowanie eksportu inwestycyjnego
<b>Waluta finansowania</b>	EUR

■ **Kredyt dla nabywcy**

Podstawowe parametry

<b>Przeznaczenie</b>	Finansowanie inwestycji realizowanych przez polskich eksporterów
<b>Struktura finansowania</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Finansowanie typu project finance</li> <li>2. Finansowanie korporacyjne w oparciu o bilans Importera,</li> <li>3. Finansowanie w strukturze sovereign finance</li> <li>4. Finansowanie w strukturze J.V</li> </ol>
<b>Wysokość finansowania</b>	Do 85% wartości kontraktu eksportowego + do 100% wartości polisy KUKE (o ile wymagana)
<b>Kwota finansowania</b>	Co najmniej 10 mln EUR
<b>Okres finansowania</b>	Dostosowany do przepływów pieniężnych Projektu, maksymalnie do 15 lat* (w tym do 3 lat okresu realizacji)
<b>Waluta finansowania</b>	EUR
<b>Warunki cenowe</b>	Ustalane indywidualnie zgodnie z profilem ryzyka transakcji

<b>Zabezpieczenia</b>	Standardowe przy tego typu finansowaniu, m.in.: <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ zabezpieczenie na aktywach projektu</li> <li>▪ polisa ubezpieczeniowa KUKE</li> </ul>
-----------------------	--

\* Zgodnie z konsensusem OECD

## FINANSOWANIE INWESTYCJI/EKSPANSJI ZAGRANICZNEJ

- **Kredyt dla polskiego przedsiębiorstwa w celu realizacji inwestycji/ akwizycji zagranicznych**

Podstawowe parametry

<b>Przeznaczenie</b>	Finansowanie ekspansji zagranicznej polskich przedsiębiorstw (np. zakup spółek i aktywów zagranicznych/budowa zakładów produkcyjnych poza Polską + prefinansowanie eksportu)
<b>Typ finansowania</b>	Długoterminowe finansowanie inwestycyjne w oparciu o bilans polskiego lub zagranicznego podmiotu
<b>Kwota finansowania</b>	Co najmniej 8 mln EUR
<b>Okres finansowania</b>	Do uzgodnienia
<b>Waluta finansowania</b>	EUR
<b>Warunki cenowe</b>	Ustalane indywidualnie zgodnie z profilem ryzyka transakcji
<b>Zabezpieczenia</b>	W pierwszej kolejności na aktywach zagranicznych (projektu/spółki przejmowanej)

### Przykładowe transakcje

<b>Kanada</b>	Poszukiwanie węglowodorów	150 mln CAD
<b>Brazylia, Holandia</b>	Budowa fabryk	100 mln EUR
<b>Białoruś</b>	Budowa hotelu	44 mln EUR
<b>Wielka Brytania</b>	Akwizycja przedsiębiorstwa	111 mln PLN
<b>Niemcy</b>	Budowa fabryki	22 mln EUR

<b>Rosja</b>	Maszyny górnicze	19 mln EUR
<b>Meksyk</b>	Maszyny górnicze	19 mln USD
<b>Chiny, Indie, Meksyk</b>	Rozbudowa zakładów produkcyjnych	17 mln EUR
<b>Francja</b>	Akwizycja przedsiębiorstwa	16 mln EUR
<b>Szkocja</b>	Budowa hotelu	8,5 mln GBP
<b>Kazachstan</b>	Maszyny górnicze	8 mln EUR
<b>Włochy</b>	Nabycie aktywów trwałych	7 mln EUR
<b>Czarnogóra</b>	Prefinansowanie maszyn górniczych	5 mln EUR
<b>Ukraina</b>	Piece próżniowe	2 mln EUR
<b>Egipt</b>	Kontener przewozowy	680 tys. EUR
<b>Turcja</b>	Wyroby szklane	91 tys. EUR
<b>Jordania</b>	Mleko w proszku	85 tys. EUR
<b>Libia</b>	Sprzęt medyczny	57 tys. EUR
<b>Maroko</b>	Meble biurowe	20 tys. EUR
<b>Liban</b>	Wyroby szklane	15 tys. EUR

## **Finansowanie i bezpieczeństwo – oferta dla każdej firmy**

Bank Gospodarstwa Krajowego zapewnia kompleksową ofertą dla przedsiębiorstw planujących lub zajmujących się działalnością zagraniczną. Produkty BGK można podzielić na 4 główne grupy.

Pierwszą z nich jest finansowanie poprzez bank zagraniczny. W sytuacji, w której zagraniczny kontrahent nie ma wystarczających środków na zakup polskich dóbr o charakterze konsumpcyjnym, czy sfinansowanie inwestycji w nowy park maszynowy lub budowę nowego zakładu, BGK może zaproponować właśnie tego rodzaju wsparcie. Transakcje krótkoterminowe, które mogą zostać zrealizowane w ciągu dwóch lat, finansowane są poprzez akredytywę dokumentową – standardowy instrument na światowym rynku bankowym, większe i dłuższe transakcje – w oparciu o kredyt dla banku nabywcy lub wykup wierzytelności zagranicznych. Przykładami mogą być funkcjonujący hotel w Mińsku, wybudowane przez Trasko centrum handlowe, wykup wierzytelności ze sprzedaży polskich

maszyn do Rosji czy sprzedaż mleka na Białoruś przez Okręgową Spółdzielnię Mleczarską z Włoszczowy.

Jeżeli polski przedsiębiorca obawia się utraty płynności związanej z wydłużonym terminem zapłaty, rozwiązaniem może okazać się dyskontowanie akredytywy. Eksporter może wówczas zaoferować nawet do dwóch lat odroczonego terminu płatności, a BGK zdyskontuje taką należność po dokonaniu wysyłki towarów czy zrealizowaniu usługi. Instrument ten jest dostępny w prawie wszystkich państwach świata. Dzięki jego zastosowaniu polscy przedsiębiorcy mogą uatrakcyjnić swoją ofertę na rynkach zagranicznych, proponując dłuższy niż konkurenci termin odroczenia płynności bez obawy o utratę płynności.

W przypadku większych projektów zagranicznych, zarówno w zakresie wsparcia eksportu, jak również ekspansji zagranicznej BGK oferuje instrumenty finansowania bezpośredniego. Kredyt dla nabywcy pozwala na bezpośrednie finansowanie zagranicznych nabywców polskich towarów i usług. W ramach powyższego instrumentu BGK sfinansował m.in. budowę hotelu w Moskwie.

Poza instrumentami wsparcia eksportu, BGK oferuje również finansowanie inwestycyjne (w formie kredytu lub obligacji) dedykowane ekspansji zagranicznej polskich przedsiębiorstw. W odróżnieniu od innych polskich banków, BGK myśląc o wspieraniu ekspansji zagranicznej właśnie koncentruje się na aktywach zagranicznych – w pierwszej kolejności analizowane są przepływy oraz zabezpieczenia zagraniczne. W ramach tego typu instrumentów BGK sfinansował m.in. transakcje fuzji i przejęć realizowanych przez polskie przedsiębiorstwa (Wielka Brytania, Francja), czy też inwestycje polskich spółek za granicą (Kanada, Indie, Meksyk, Niemczech).

Zrealizowane transakcje potwierdzają, że finansowanie projektowe może mieć zastosowanie zarówno na rynkach rozwiniętych jak i rozwijających się.

Oferta BGK i innych podmiotów z Grupy PFR to nie tylko wsparcie dłużne. Fundusz Ekspansji Zagranicznej zarządzany przez Towarzystwo Funduszy Inwestycyjnych BGK uzupełnia wsparcie dłużne o kapitałowe. Pozostawiając pakiet większościowy w rękach przedsiębiorców, TFI BGK ułatwia wejście na nowe rynki, zapewniając podział ryzyka inwestycyjnego i współfinansowanie.

Co ważne, z instrumentów wsparcia BGK mogą skorzystać wszystkie firmy zarejestrowane w Polsce, bez względu na branżę w której działają, wielkość firmy czy rynków, na które sprzedają swoje towary lub oferują usługi. O wsparcie mogą ubiegać się zarówno firmy budowlane, dostawcy mebli, maszyn rolniczych, jak i produktów spożywczych.